

**ACAVI, société spécialisée en Ressources humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 16 ans en recrutements, évaluations et conseils.**

Notre client est un fabricant français, leader reconnu en conception et en commercialisation d'équipements de laboratoire de haute technologie. Dans le cadre du développement de ses activités, nous recherchons un(e) :

**TECHNICO-COMMERCIAL EQUIPEMENTS DE LABORATOIRE H/F**  
**Basé région Rhône-Alpes**  
**CDI**

Interlocuteur privilégié de vos clients et des distributeurs, vous détectez et gérez de nouvelles opportunités de croissance sur votre secteur en construisant et en mettant en œuvre la stratégie de prospection ainsi que de la vente directe via votre réseau de distributeurs.

**Vos missions :**

- Identifier et prospector de nouveaux clients sur votre secteur et visiter les clients existants
- Promouvoir les gammes d'équipements, produits et services associées
- Finaliser vos ventes avec l'objectif de développer le chiffre d'affaires mais aussi les parts de marché, dans le respect de la politique générale de l'entreprise
- Renseigner régulièrement le CRM sur vos prospects, prises de contacts et compte-rendu de visites
- Participer aux salons et évènements visant à développer vos produits et la marque
- Assurer la formation continue des distributeurs, les accompagner en clientèle
- Assurer le suivi des devis, des projets en cours, des appels d'offres et du cahier des charges

**Vos atouts pour ce poste :**

- Un Bac+3/5 avec double compétences scientifique/commerciale
- Vous avez une première expérience commerciale acquise sur le terrain ; une expérience de partenariat avec des distributeurs est un plus
- Un excellent sens de l'organisation et une orientation résultat
- Vous êtes réactif et force de proposition avec l'envie de travailler dans une ETI

Le poste est basé en Rhône-Alpes, des déplacements sont à prévoir (région Grand-Est, Bourgogne-Franche Comté, Rhône-Alpes et Auvergne)

**Envie de développer votre savoir-faire commercial dans une société française de renom dans son secteur et en développement continue ?**

Envoyez rapidement votre candidature (CV et lettre de motivation) sous référence **TH261021-067** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/TH261021-067-ACA/technico-commercial-equipements-de-laboratoire-hf>

ACAVI  
3 rue Stella – 69002 LYON  
75 Bd Haussmann – 75008 PARIS

