

ACAVI, société spécialisée en Ressources Humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 17 ans en recrutements, évaluations et conseils.

## INSIDE SALES – CHIMIE ANALYTIQUE H/F

### CDI – Home Office, France ou Allemagne

**Notre Client est une Société fabricante incontournable d'Instrumentations et consommables pour la chimie analytique, caractérisation et (bio)purification.**

En installant une relation de proximité avec vos clients et prospects, et sous la responsabilité de votre Chef des Ventes, vous êtes en charge du développement des ventes de consommables de sciences analytiques et de purification ainsi qu'une gamme d'outils de chimie de paillasse pour les laboratoires de recherche et d'industrie en **Allemagne**.

#### VOS MISSIONS :

- Identifier de nouveaux prospects ; Effectuer des appels sortants, communiquer avec des clients potentiels et assurer le suivi des pistes
- Atteindre ou dépasser les objectifs de vente annuels
- Comprendre les besoins des clients et identifier les opportunités de vente ; Répondre aux questions des clients potentiels et leur envoyer des informations complémentaires
- Expliquer le caractère unique et la valeur ajoutée de nos technologies et démontrer les caractéristiques des produits et services ; Rester informé des mises à jour de nos produits et des données de la concurrence
- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe de gestion des produits, de support et de marketing

#### VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- Une formation scientifique en Chimie, ou domaine connexe.
- Une première expérience d'au moins 3 ans dans la vente, dans un poste de vente interne de préférence
- Connaissances en sciences analytiques et en chromatographie liquide de préférence
- Excellente gestion du temps ; Excellentes aptitudes au téléphone et à la prospection
- Excellentes aptitudes à la communication orale et écrite et à la présentation, caractère autonome et ambitieux
- Solides aptitudes à l'écoute et à la vente ; capacité à atteindre des objectifs
- **Langue allemande courante obligatoire**, maîtrise de l'anglais professionnel
- Poste basé à domicile

#### LES PLUS DE L'ENTREPRISE :

- Un salaire compétitif, une prime de vente et une participation aux bénéfices.
- Une culture d'entreprise basée sur l'esprit d'équipe et axée sur la participation et l'innovation
- Une opportunité d'avoir un impact direct sur la croissance de l'entreprise
- Une excellente opportunité de développement de carrière

Envoyez rapidement votre candidature (CV et lettre de motivation) sous référence **IS210323-023** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IS210323-023-ACA/inside-sales-d-hf>