

## **Responsable commercial et marketing (H/F)**

### **Offre d'emploi CDI, statut cadre**

Plant Advanced Technologies PAT est une société Nancéienne créée en 2005 spécialisée dans la production de biomolécules rares à destination des marchés de la cosmétique et de la nutraceutique. Pour mener à bien son activité, PAT a développé 2 plateformes innovantes :

- **PAT Plantes à traire®** : procédé qui permet de produire à l'échelle industrielle des molécules rares par des plantes cultivées dans des serres en culture aéroponique, situées en Lorraine et à La Réunion. Cette technologie très innovante permet un approvisionnement et une production responsable et s'inscrit dans une démarche de préservation des ressources.
- **Ingénierie métabolique** (via notre filiale Cellengo) : Grâce à l'expertise développée sur les métabolites végétaux rares et leurs voies de biosynthèse, nous proposons des ingrédients actifs de nouvelle génération inspirés des plantes et produits par fermentation, concept de Naturalité Augmentée®.

**Pour notre siège social basé à Vandœuvre-lès-Nancy, nous recrutons un Responsable commercial et marketing** qui s'intégrera dans une société innovante au milieu d'experts passionnés pour relever ensemble les défis de l'entreprise dans le secteur porteur de la cosmétique, tant en France qu'à l'international.

#### **MISSIONS :**

En lien étroit avec la Direction de l'entreprise et les différentes filiales, vos missions seront multiples et vous serez amené(e) à travailler à la fois sur du développement commercial et suivi de prospection, à l'administration des ventes et à la promotion de l'entreprise et de ses offres, dans le domaine des actifs cosmétiques.

#### **Missions Commerciales :**

- Participe au développement du chiffre d'affaires du Groupe PAT en cosmétique
- Développe le portefeuille clients de l'entreprise en B2B, et assure les Relations Clients

#### **Missions Marketing :**

- Coordonne et participe à la création de l'offre produit/service/expertise de la société, en collaboration avec les autres services
- Coordonne et participe à la promotion de l'offre via différents canaux (réseaux sociaux, web, salons, presse) et assure la visibilité de l'entreprise

#### **PROFIL :**

**Formation :** Niveau BAC +3 à +5 dans le commerce, les affaires internationales, le marketing, ou équivalent en science avec une spécialisation commerciale; maîtrise de l'anglais écrit et oral.

**Expérience :** Première expérience réussie en entreprise (3-5 ans), à des postes similaires dans le secteur des actifs/ingrédients cosmétiques

**Savoir-être :** Organisé, dynamique, pro-actif, rigoureux, créatif, curieux, autonome et bonne capacité d'adaptation, excellent sens du relationnel et de la négociation commerciale, force de conviction



**Plant Advanced Technologies PAT**

19, avenue de la Forêt de Haye  
54 500 Vandœuvre-lès-Nancy, France  
Tél : +33 (0)3-83-94-03-42

Savoir-faire : Maîtrise des outils informatiques bureautiques et CRM. Bonne connaissance en commerce et en administration des ventes. Bonne connaissance des techniques de communication écrite et orale

**CONDITIONS DU POSTE :**

Durée Contrat : CDI à temps plein, forfait jours

Date de prise de poste souhaitée : 15 février 2024 ou dès que possible

Rémunération brute mensuelle 12 mois : fixe à partir de 3 000 € et plus selon expérience, plus variable motivant selon atteinte des objectifs

Divers : téléphone mobile à disposition, participation à la mutuelle à 50%, permis B indispensable

Convention collective : CCN de la fabrication et du commerce des produits à usage pharmaceutique, parapharmaceutique et vétérinaire (IDCC : 1555)

Lieu de travail principal : Vandœuvre-lès-Nancy

Accessibilité : Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap

Référence de l'offre : **PAT-RCM-2401**

Envoyer une Lettre de Motivation et CV par mail à [rh@plantadvanced.com](mailto:rh@plantadvanced.com)