

Nous vous proposons de rejoindre une équipe dynamique qui bénéficie du soutien d'un groupe d'envergure européenne.

Le groupe IMPAG est distributeur de matières premières chimiques à destination de plusieurs secteurs industriels.

Dans le cadre de son activité détergence/désinfection, en expansion au sein du groupe et récemment implémentée dans l'offre de la filiale française, nous recherchons un Sales & Product Manager Home Care I&I pour développer notre présence en France auprès d'une cible de fabricants de produits de détergence et de désinfection.



## Un(e) Responsable technico-commercial et Chef de produits opérationnel B to B

CDI, Temps plein, Lieu : Levallois-Perret (92)

### Mission :

Rattaché(e) au Leader Sales & Product Management Home Care I&I France, et en collaboration avec les équipes internationales, vous aurez en charge le développement de l'offre Home Care I&I sur le marché français.

- Vous assurez la gestion des gammes de produits existantes de nos partenaires, avec le soutien des équipes dédiées
- Vous prospectez et mettez en place de nouveaux partenariats avec des producteurs de matières premières
- Vous assurez une présence soutenue et de proximité auprès de nos clients et les accompagnez dans le développement de leurs projets, en leur apportant une assistance technique et réglementaire
- Vous prospectez de nouveaux clients
- Vous assurez une veille marché et technologique
- Vous menez diverses actions marketing et de communication de l'entreprise (salons professionnels, séminaires clients, newsletters)
- Vous participez et appliquez la stratégie nécessaire au développement de l'activité en accord avec le Management et assurez un reporting régulier
- Vous entretenez une ambiance de travail bienveillante, positive, collaborative et motivante avec l'ensemble de l'équipe
- Vous participez à des projets transnationaux au sein du groupe IMPAG qui nécessitent multiculturalisme et ouverture d'esprit.

Le poste est rattaché au bureau commercial de Levallois-Perret.

De fréquents déplacements, principalement en France, sont à prévoir.

### Profil :

Formation : bac +3 à +5 scientifique (chimie, formulation)

Langues étrangères : anglais courant écrit et parlé indispensable

Expérience professionnelle : une première expérience réussie d'au moins 3 ans à un poste de chef de produit ou de technico-commercial en B to B. L'expérience du marché de la détergence/désinfection est un plus.

Vous êtes autonome, organisé(e), rigoureux(se) et curieux(se).

Vous disposez d'un très bon relationnel et aimez travailler en équipe.

Merci de nous faire parvenir votre candidature (CV et lettre de motivation) à [recruiting@impag.fr](mailto:recruiting@impag.fr)

### Votre contact

**IMPAG France Sarl**  
Mme Isabelle Stussi

1 Passage Annette Zelman  
54000 Nancy

+33 3 83 48 98 05  
[recruiting@impag.fr](mailto:recruiting@impag.fr)