

ACAVI, société spécialisée en Ressources Humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 17 ans en recrutements, évaluations et conseils.

INGENIEUR COMMERCIAL H/F
INSTRUMENTATIONS CHIMIE ANALYTIQUE LC
Basé(e) Île-de-France
CDI

Notre client est un des leaders mondiaux dans la conception, la production et la commercialisation d'instruments en chimie analytique. Acteur majeur, à la pointe de la technologie et de l'innovation, ces produits sont à destination de différents secteurs comme la médecine, la chimie, la pharmacie, l'agroalimentaire et l'environnement.

Sous la responsabilité du Responsable commercial régionale, votre rôle est de développer votre chiffre d'affaires sur votre secteur géographique en initiant de nouveaux partenariats avec vos prospects et vos clients. Vous assurez la vente d'instruments analytiques en Chromatographie Liquide. Vous êtes garant de la relation client en collaboration avec l'équipe d'ingénieur application et de spécialistes produits.

VOS MISSIONS :

- Réaliser la vente d'instruments en chimie analytique sur votre secteur géographique et mettre en œuvre la stratégie commerciale suivant les directives
- Analyser et comprendre les besoins des clients en apportant les solutions techniques adaptées
- Assurer la fidélisation des clients et réaliser la prospection active auprès des nouveaux marchés
- Augmenter de la rentabilité et atteindre les objectifs, tout en étant garant de la satisfaction des clients
- Réaliser les devis et les suivis des commandes
- Organiser les démonstrations des instruments de haute technologie
- Représenter la société lors de conférences, séminaires, salons professionnels...

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- Formation scientifique impérative en chimie ou en biochimie (Bac+3 à Bac+8), avec de solides connaissances en Chromatographie et/ou en Spectrométrie de type LC, HPLC, LC-MS...
- **Une expérience commerciale confirmée** dans la vente de consommables ou d'instrumentations scientifiques auprès des laboratoires
- Excellent(e) communicant(e), proactif(ve), autonome et fort esprit d'équipe
- Excellent relationnel, sens du service et de la relation client
- **Anglais souhaité**

AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :

- Société internationale reconnue pour la qualité de ses produits, leader dans son domaine
- Véhicule de fonction

Poste en itinérance, la réussite de vos fonctions ne pourra se faire qu'avec des déplacements le secteur Île-de-France (92, 60, 95).

Intéressé.e par ce poste ??

Envoyez rapidement votre candidature (CV et lettre de motivation) sous référence IC201124-155 en vous connectant *via* le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IC201124-155-ACA/ingenieur-commercial-instrumentations-chimie-analytique-lc-base-idf-hf>