

ACAVI, société spécialisée en Ressources Humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 19 ans en recrutements, évaluations et conseils.

## Technico-Commercial Itinérant - Chimie – H/F CDI – Basé Île-de-France

Notre client est une société à taille humaine spécialisée dans la distribution de consommables, d'instruments et d'équipements de laboratoire. Etant le leader du marché de produits chimiques en France, il est reconnu pour la qualité de ses produits et l'accompagnement technique de ses clients. C'est une société qui possède l'expertise prouvée par des décennies de l'expérience réussie.

### VOS MISSIONS

Rattaché au Responsable des ventes, vous serez en charge de maintenir et développer les relations avec les clients en proposant les meilleures solutions sur votre secteur géographique.

- Développer le portefeuille client par une prospection active
- Maintenir les relations avec les clients existants et leur fidélisation.
- Proposer la gamme de produits : produits chimiques, instrumentations, consommables, verreries, plastiques...
- Effectuer le suivi des offres jusqu'à la finalisation
- Assurer la satisfaction des clients avec un accompagnement permanent
- Présenter les produits et services de l'entreprise lors des déplacements et des salons professionnels
- Mettre à jour et reporter votre activité dans le CRM

### VOTRE PROFIL

- **Bac +3 / +5 chimie**
- 1<sup>ère</sup> expérience exigée en tant que technico-commercial en itinérance
- Appétence pour la prospection et la chasse de client
- Autonome, excellent relationnel, esprit d'équipe

### INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

- Secteur géographique d'itinérance : Île-de-France
- Cadre au forfait
- Voiture de fonction

Envoyez rapidement votre candidature sous la référence suivante **TC140125-007** via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/TC140125-007-ACA/technico-commercial-chimie-itinerant-paris-idf-fh>