

TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT H/F

CHIMIE ET MATERIELS DE LABORATOIRE

Secteur GRAND EST

Notre client est une société à taille humaine leader en France dans la distribution de matériels de laboratoire. Spécialisé dans la vente de réactifs, de consommables, d'instruments et d'équipements de laboratoire, il est également reconnu pour son expertise dans les secteurs de la chimie et de l'environnement. Ces produits sont à destination des laboratoires de recherche et d'analyse (publics, privés et industriels). Il s'agit d'une société renommée pour la qualité de ses services ainsi que pour son accompagnement technique.

Sous la responsabilité du Responsable des ventes, vous travaillerez en binôme avec l'équipe commerciale sédentaire. Vous participez au développement des ventes de matériels de laboratoire sur votre secteur géographique en installant une relation de proximité avec vos clients et vos prospects.

VOS MISSIONS :

- Assurer le développement de l'activité commerciale de votre secteur et réaliser la vente de produits chimiques, de réactifs et de matériels de laboratoire (instrumentations, consommables, verreries...)
- Développer le portefeuille des clients existants et des nouveaux clients
- Détecter les besoins des clients et apporter les solutions adéquates en vous appuyant sur votre expertise technique
- Effectuer le suivi des offres commerciales jusqu'à la contractualisation
- Assurer un reporting régulier de votre activité et mettre à jour le CRM
- Représenter l'entreprise lors des manifestations, salons et séminaires

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- Formation scientifique en chimie, ou domaine connexe avec de solides connaissances en chimie
- **Vous avez impérativement une première expérience commerciale en itinérance**
- Excellent(e) communicant(e), bon relationnel, talent d'organisation, autonome et fort esprit d'équipe
- Passionné(e) par les sciences, vous souhaitez apporter votre expertise
- Anglais souhaité

LES ATOUTS DE L'ENTREPRISE :

- Entreprise à taille humaine avec un fort esprit d'entraide soucieuse des valeurs humaines
- Tickets-restaurant, mutuelle

Poste en home office. Des déplacements sont à prévoir sur le secteur GRAND EST.

Vous avez envie de rejoindre une entreprise dynamique leader dans son domaine ?

Envoyez rapidement votre candidature (CV et lettre de motivation) sous référence **TC140125-006** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/TC140125-006-ACA/technico-commercial-itinerant-hf-chimie-et-materiels-de-laboratoire-grand-est>