

INSIDE SALES H/F
INSTRUMENTATIONS CHIMIE
Basé(e) Occitanie

Notre Client est une Société familiale à taille humaine, reconnue dans la vente et le service après-vente d'instrumentations scientifiques dédiées à l'analyse élémentaire pour les secteurs de l'industrie chimique et pétrochimique.

Dans un contexte de forte croissance et sous la responsabilité du Directeur Général, votre rôle consistera à développer le chiffre d'affaires, d'initier, de promouvoir et de développer les partenariats ainsi que les ventes d'instrumentations en chimie.

VOS MISSIONS :

- Développer le portefeuille de nouveaux contacts et identifier les nouveaux projets, en garantissant une prospection ciblée et active
- Appréhender les problématiques techniques de vos clients et prospects, analyser, qualifier et formaliser leurs besoins en proposant des solutions techniques adaptées
- Respecter les objectifs fixés en matière de vente et de satisfaction clients
- Assurez un reporting rigoureux et méthodique, participer aux réunions commerciales
- Effectuer la veille technologique, scientifique et concurrentielle
- Représenter la société au sein de salons professionnels, expositions et séminaires

VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- De formation scientifique avec de bonnes connaissances dans les techniques d'analyse élémentaires et/ou en chimie
- **Une expérience confirmée dans la vente d'instrumentations scientifiques**
- Excellentes aptitudes à la communication, fort esprit d'équipe et force de proposition
- Bonne maîtrise des outils informatiques et CRM
- **Anglais obligatoire**

AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :

- Société à taille humaine proposant de belles perspectives d'évolutions
- Commissions des ventes motivantes

Vous souhaitez relever de nouveaux challenges ?

Envoyez rapidement votre candidature sous la référence **IT290824-092** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IT290824-092-ACA/inside-sales-instrumentations-chimie-hf-occitanie>