*ACAVI, société spécialisée en Ressources Humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 19 ans en recrutements, évaluations et conseils.*

# Technico-Commercial Chimie - Itinérant Rhône Alpes - F/H
# CDI – Ardèche – Drôme – Isère - Savoies

**Depuis plus de 60 ans, notre client est spécialisé dans la commercialisation de produits chimiques, consommables et équipements de laboratoire. S'appuyant sur un réseau important de fournisseurs, cette société propose réactivité et meilleurs prix à ses clients issus de domaines variés : industrie, recherche publique, environnement, laboratoire d'état… C'est une société à taille humaine où règnent l'esprit d'équipe et l'entraide.**

## VOS MISSIONS

Rattaché·e au responsable des ventes, en lien avec les équipes internes et vos collègues commerciaux intervenants sur d'autres secteurs géographiques, vous serez en charge de maintenir des relations de qualité et de confiance avec vos clients et de développer l'activité commerciale sur votre secteur par une prospection active.

- Représenter et promouvoir la société ainsi que ses services
- Proposer une large gamme de produits : **produits chimiques**, instrumentations, consommables, verreries, plastiques…
- Accompagner le développement de la société par une prospection active et conquérir des nouveaux clients / nouveaux marchés en toute autonomie
- Manager et fidéliser le portefeuille client et maintenir une relation de confiance et asseoir votre position de partenaire incontournable
- Effectuer le suivi des offres jusqu'à la contractualisation
- Offrir réactivité et service de qualité auprès des clients pour assurer leur satisfaction tout au long de la durée de la prestation
- Présenter les produits et services de l'entreprise lors des déplacements et des salons professionnels
- Mettre à jour et reporter votre activité dans le CRM

## VOTRE PROFIL

- **Bac +3 / +5 chimie**
- 1ère expérience exigée en tant que technico-commercial en itinérance
- Appétence pour la prospection et la chasse de client
- Autonome, excellent relationnel, esprit d'équipe

## INFORMATION COMPLEMENTAIRE

- Secteur géographique d'itinérance : Drôme, Isère, Ardèche, Savoies
- 2 jours télétravail / 3 jours déplacements : découchages anecdotiques
- Cadre au forfait
- Voiture de fonction

Envoyez rapidement votre candidature sous référence **TI200525-038** en vous connectant via le lien suivant : https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/TI200525-038-ACA/technico-commercial-chimie-itinerant-isere-drome-ardeche-savoie-fh