

## Ingénieur·e technico-commercial·e Chimie - F/H

### Secteur PACA Corse

Depuis plus de 60 ans, notre client est spécialisé dans la commercialisation de produits chimiques, consommables et équipements de laboratoire. S'appuyant sur un réseau important de fournisseurs, cette société propose réactivité et meilleurs prix à ses clients issus de domaines variés : industrie, recherche publique, environnement.

#### VOS MISSIONS

Sous la responsabilité du Responsable des ventes, vous travaillerez en collaboration avec l'équipe commerciale sédentaire. Vous participez au développement des ventes de matériels de laboratoire sur votre secteur géographique en installant une relation de proximité avec vos clients et vos prospects.

- Proposer une large gamme de produits : produits chimiques, instrumentations, consommables, verreries, plastiques...
- Accompagner le développement de la société par une prospection active et conquérir des nouveaux clients / nouveaux marchés en toute autonomie
- Fidéliser le portefeuille client en maintenant une relation de confiance et asseoir votre position de partenaire incontournable
- Effectuer le suivi des offres jusqu'à la contractualisation
- Présenter les produits et services de l'entreprise lors des déplacements et des salons professionnels
- Mettre à jour et reporter votre activité dans le CRM

#### VOTRE PROFIL

- Bac +3 / +5 en chimie
- Première expérience exigée en tant que technico-commercial en itinérance
- Autonome, excellent relationnel, esprit d'équipe

#### Informations complémentaires

- Secteur géographique d'itinérance : départements 04 / 05 / 06 / 13 / 83 / 84 et Corse
- 2 jours télétravail / 3 jours déplacements
- Cadre au forfait
- Voiture de fonction

Envoyez rapidement votre candidature sous référence **TC100125-003** via le lien :

<https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/TC100125-003-ACA/ingenieure-technico-commercial-chimie-itinerant-paca-fl>